



ClearVue^{PV}

CLEARVUE TECHNOLOGIES LIMITED

Vermarktungs- & Technologie-Update Investoren Präsentation

14. Februar 2024

ENERGIEEFFIZIENT | ENERGIEERZEUGEND | KLARES GLAS

Haftungsausschluss



Diese Präsentation wurde von ClearVue Technologies Limited (das "Unternehmen") erstellt und herausgegeben, um interessierte Parteien über das Unternehmen und seine Fortschritte zu informieren, die zum Zeitpunkt dieser Präsentation aktuell sind. Diese Präsentation dient ausschließlich Informationszwecken und sollte nicht als Angebot oder Aufforderung zur Zeichnung oder zum Kauf von Wertpapieren der Gesellschaft oder als Anreiz zur Abgabe eines Angebots oder einer Aufforderung zur Abgabe eines Angebots oder einer Aufforderung in Bezug auf diese Wertpapiere angesehen werden. Diese Präsentation erhebt nicht den Anspruch, alle Informationen zu enthalten, die ein potenzieller Investor im Zusammenhang mit einer potenziellen Investition in das Unternehmen benötigt. Sie sollten den Inhalt dieser Präsentation oder die in Verbindung damit bereitgestellten Informationen nicht als Finanzberatung, Finanzproduktberatung oder Beratung in Bezug auf rechtliche, steuerliche oder Anlageangelegenheiten behandeln. Das Unternehmen oder seine leitenden Angestellten, Berater, Vertreter oder Mitarbeiter geben keine Zusicherungen oder Gewährleistungen (weder ausdrücklich noch stillschweigend) hinsichtlich der Richtigkeit, Vollständigkeit oder Angemessenheit der Informationen, Aussagen, Meinungen oder Angelegenheiten (ausdrücklich oder stillschweigend), die sich aus dieser Präsentation ergeben, darin enthalten oder abgeleitet sind oder in Verbindung mit ihr bereitgestellt werden, oder eine Auslassung in dieser Präsentation. noch in Bezug auf die Erreichbarkeit von Schätzungen, Prognosen oder Projektionen, die in dieser Präsentation dargelegt werden. Weder das Unternehmen noch seine Berater haben die Richtigkeit oder Vollständigkeit der in dieser Präsentation enthaltenen Informationen, Aussagen oder Meinungen überprüft. Diese Präsentation wird ausdrücklich auf der Grundlage zur Verfügung gestellt, dass Sie Ihre eigenen unabhängigen Untersuchungen zu den in der Präsentation enthaltenen Sachverhalten durchführen und Ihre eigenen unabhängigen Entscheidungen über die Angelegenheiten, die Finanzlage oder die Aussichten der Gesellschaft treffen. Das Unternehmen behält sich das Recht vor, die Informationen jederzeit nach eigenem Ermessen zu aktualisieren, zu ändern oder zu ergänzen (ohne dazu verpflichtet zu sein). Weder das Unternehmen noch seine verbundenen Unternehmen, leitenden Angestellten, deren Berater, Vertreter und Mitarbeiter übernehmen jegliche Verantwortung oder Haftung Ihnen oder einer anderen natürlichen oder juristischen Person, die sich aus dieser Präsentation ergibt, einschließlich gemäß dem allgemeinen Recht (sei es aufgrund von Fahrlässigkeit, nach dem Gesetz oder anderweitig) oder nach dem Australian Securities and Investments Commission Act 2001, Corporations Act 2001, Competition and Consumer Act 2010 oder eine entsprechende Bestimmung eines australischen Bundesstaates oder Territoriums (oder das Recht ähnlicher Gesetze in einer anderen Gerichtsbarkeit) oder eine ähnliche Bestimmung nach geltendem Recht. Eine solche Verantwortung oder Haftung wird, soweit gesetzlich zulässig, ausdrücklich abgelehnt und ausgeschlossen. Nichts in diesem Dokument sollte als Angebot zum Verkauf oder als Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf von Wertpapieren ausgelegt werden. Er enthält nicht alle verfügbaren Informationen und sollte nicht isoliert als Grundlage für Investitionen in das Unternehmen verwendet werden.

Angelegenheiten der Zukunft | Diese Präsentation kann Bezugnahmen auf bestimmte Absichten, Erwartungen, Zukunftspläne, Strategien, Umsatzprognosen und Aussichten des Unternehmens enthalten. Diese Absichten, Erwartungen, Zukunftspläne, Strategien, Umsatzprognosen und Aussichten können erreicht werden oder auch nicht und können "zukunftsgerichtete Aussagen" sein. Sie beruhen auf bestimmten Annahmen, die möglicherweise nicht erfüllt werden oder auf denen die Ansichten abweichen können und die von bekannten und unbekanntem Risiken betroffen sein können. Die Leistung und der Betrieb des Unternehmens können von einer Reihe von Faktoren beeinflusst werden, von denen viele außerhalb der Kontrolle des Unternehmens liegen. Das Unternehmen oder seine Direktoren, leitenden Angestellten, Mitarbeiter, Berater oder Vertreter geben keine ausdrücklichen oder stillschweigenden Zusicherungen oder Garantien ab, dass Absichten, Erwartungen oder Pläne ganz oder teilweise erreicht werden oder dass eine bestimmte Rendite erzielt wird. Angesichts der Risiken und Ungewissheiten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen zukünftigen Ergebnisse, Leistungen oder Erfolge des Unternehmens wesentlich von den erwarteten, geplanten oder beabsichtigten abweichen, sollten sich die Empfänger nicht in unangemessener Weise auf diese Absichten, Erwartungen, Zukunftspläne, Strategien, Umsatzprognosen und Aussichten verlassen. Das Unternehmen übernimmt keine Garantie oder Zusicherung, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Erfolge wie erwartet, geplant oder beabsichtigt sein werden. Offenlegung in den USA | Dieses Dokument stellt weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf von Wertpapieren in den Vereinigten Staaten von Amerika oder an oder für Rechnung oder zugunsten einer "US-Person" im Sinne von Regulation S des US Securities Act von 1993 ("Securities Act") dar. Die Aktien des Unternehmens wurden und werden nicht gemäß dem Securities Act oder den Wertpapiergesetzen eines Bundesstaates oder einer anderen Jurisdiktion der Vereinigten Staaten registriert und dürfen nicht in den Vereinigten Staaten oder an US-Personen angeboten oder verkauft werden, ohne dass eine solche Registrierung vorliegt oder eine Ausnahme von der Registrierungspflicht vorliegt, einschließlich einer Ausnahme für qualifizierte institutionelle Käufer.

Die Ausgangssprache (Englisch), in der die Originalpräsentation veröffentlicht wird, ist die offizielle, autorisierte und rechtsgültige Version. Diese Übersetzung wird zur besseren Verständigung mitgeliefert. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung für den Inhalt, die Richtigkeit, die Angemessenheit oder die Genauigkeit dieser Übersetzung übernommen. Bitte beachten Sie die englische Originalmeldung auf der Firmenwebsite.



Bei ClearVue erzeugen wir Strom aus klarem Glas

Foto: Die Skylab-Testanlage der Building and Construction Authority (BCA) in Singapur. Siehe ASX-Mitteilung vom 3. Oktober 2023



ClearVue Technologies – Was machen wir?



Wir erzeugen Strom aus klarem Glas.

ClearVue Technologies hat eine mit Nano- und Mikropartikeln dotierte Zwischenschicht entwickelt, um ultraviolettes und infrarotes Licht, das normalerweise einfach durch Glas hindurchscheint, zu aktivieren. Diese Reaktion lenkt die Strahlung zum Rand des Fensters, wodurch die Energie von Solarzellen innerhalb des Rahmens einer isolierten Glastrennwand ("IGU") genutzt werden kann. Unsere einzigartige Technologie kann in einem Fenster, Oberlicht, Vorhangwand und anderen Glasstrukturen wie Gewächshäusern angewendet werden.

Die Fähigkeit zur Erzeugung autonomer Energie ermöglicht es uns, die betrieblichen CO₂-Einsparungen in einem Gebäude zu quantifizieren, was ein entscheidendes Element für die Erreichung von Gebäuden mit netto null CO₂-Emissionen ist.

ClearVue Technologies – Geschäftsmodell

Unser Geschäftsmodell besteht darin, geistiges Eigentum und Know-how an bestehende Glashersteller weltweit zu lizenzieren. Dabei erzielen wir Einnahmen aus:

1. Lizenzgebühren
2. Lizenzgebühren auf Quadratmeter verkaufte Glasfläche
3. Marge auf die nanopartikelbasierte Zwischenschicht, Photovoltaikstreifen, Verbindungskomponenten sowie Brüstung- und Fassadenkomponenten, die dem Lizenznehmer geliefert werden.

Das Lizenzmodell ermöglicht es uns, schnell zu skalieren, ohne dass erhebliche Infrastrukturinvestitionen, Personal- und Betriebskosten erforderlich sind.

Geistiges Eigentum – Patente: Ca. 150+

Geschichte: Die anfängliche Forschung und Entwicklung erfolgte in Zusammenarbeit mit dem Electron Science Research Institute der Edith Cowan University in Perth, Westaustralien. Das Unternehmen wurde im Mai 2018 nach einem umfangreichen, mehr als zehnjährigen Forschungs- und Entwicklungsprogramm und dem Erfolg des ersten Minimum Viable Product an der ASX notiert. Das Unternehmen verfügt über einen umfassenden globalen Patentschutz für sämtliches geistiges Eigentum.

www.clearvuepv.com



Geografischer Fußabdruck

Australien – Hauptsitz
Europa
Vereinigtes Königreich
USA

Zielmarkt

Globaler Fassadenmarkt
Globaler Gewächshausmarkt
Globaler Markt für Plakatwerbung
Globaler Markt für Oberlichter

ClearVue-Technologies – Überblick

- ClearVue operiert in einem "quasi" angeordneten Änderungsumfeld durch entgegenkommende globale Umweltpolitik und Steuervorteilen
- Autonome Energie und messbare Kohlenstoffeinsparungen bieten der Bauindustrie einen Weg zu Nettokohlenstofffreien Gebäuden.
- Geringeres Kommerzialisierungsrisiko durch Lizenzgeschäftsmodell. ClearVue ist skalierbar und nutzt die und nutzt die vorhandenen Logistik- und Industriekapazitäten.
- Das Einnahmemodell bietet eine Hebelwirkung auf das Wachstum.
- Kontinuierliche Innovation, unterstützt durch IP-Schutz, wird im Laufe der Zeit die Tür zu neuen und aufstrebenden Märkten öffnen.

Quasi mandatiertes Veränderungsumfeld unterstützt Ausblick

Globaler Politikwechsel zur Dekarbonisierung der Wirtschaft

149

Länder haben ein Netto-Null-Wirtschaftsziel verabschiedet gegenüber 124 im Dez. 2020 ¹

Die gebaute Umwelt erfordert einen Paradigmenwechsel

42%

der weltweiten CO₂-Emissionen sind der gebauten Umwelt zuzurechnen. ²

Die Baunachfrage zeigt keine Anzeichen einer Verlangsamung

6.13

Milliarden Quadratmeter p.a. der neu hinzugekommenen Gebäudefläche weltweit. ³

ClearVue zeigt einen Weg auf, wie die gebaute Umwelt die Netto-Null-Politik und die Compliance-Standards eines Landes durch energieproduzierendes Glas einhalten kann.

Source:

¹ Net Zero Tracker (New Climate Institute, Oxford Net Zero, Energy and Climate Intelligence Unit and DataDriven EnviroLab). Page 4, https://ca1-nzt.edcdn.com/Reports/Net_Zero_Stocktake_2023.pdf?v=1689326892

² Why the Built Environment? <https://www.architecture2030.org/why-the-built-environment/>

³ <https://www.statista.com/statistics/731858/projected-global-building-floor-area-growth-by-region/>, average for 2015-2030

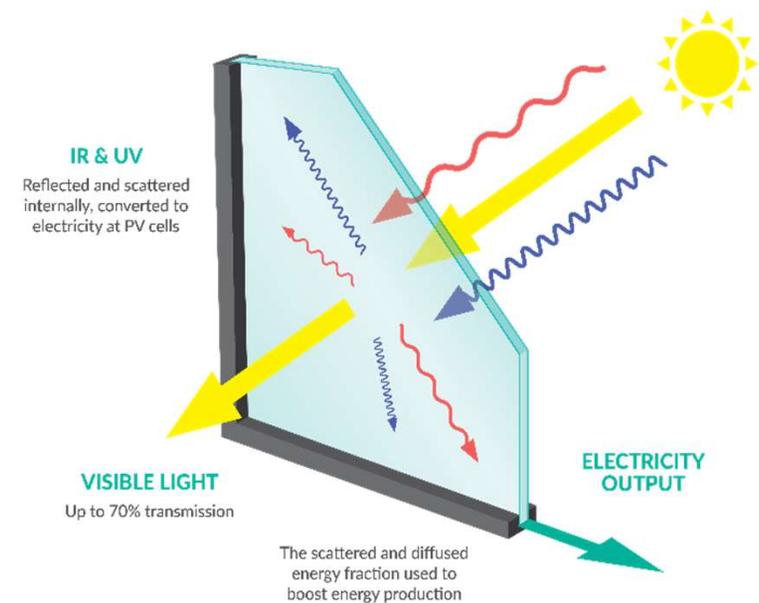
www.clearvuepv.com

ClearVue Technologies Ltd | Investoren & Technologie Briefing

5

ÜBERBLICK ÜBER DIE TECHNOLOGIE:

- Die Technologie ist in eine doppelt verglaste Isolierglaseinheit (IGU) eingebettet.
- Mikro- und Nanopartikel interagieren mit ultravioletter und infraroter Strahlung, die zur Stromerzeugung durch Photovoltaikzellen (PV) an die Ränder des Glases umgeleitet wird.
- Sichtbares Licht (T_{vis}) durchdringt das Glas "bis zu 70% VLT".
- Der gesammelte Strom wird entweder in eine Batterielösung geleitet oder direkt vor Ort bei der Energieerzeugung genutzt.
- Das Gerät erreicht eine Stromerzeugung von bis zu 30 Wp/m² bei hoher thermischer Hüllleistung.
- Arbeitet in einem 90-Grad-Winkel und ist damit ideal für Fassaden, Gewächshäuser und Vorhangfassaden.



ClearVuePV – Generation II

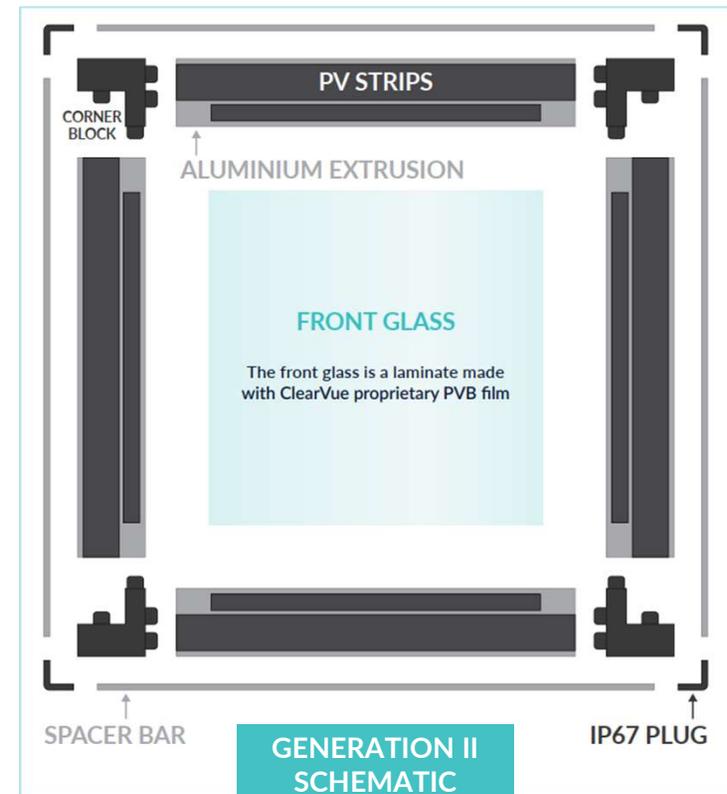


WIR STELLEN VOR: CLEARVUEPV – GENERATION II

Ein "Plug and Play"-Design vereinfacht den Herstellungsprozess.

- Skalierbares Produkt – bewährte Integration in bestehende Produktionslinie mit minimaler Prozess- und Zeitunterbrechung.¹
- Die Standardisierung von Komponenten verbessert die interne Logistik und die Kosten für den globalen Rollout.
- Kompatibel mit den meisten globalen Rahmen- und Verglasungsstandards der Branche und bietet Flexibilität in der Anwendung.
- Die Energieerzeugung, der solare Wärmegevinneffizient (SHGC) und die Durchlässigkeit für sichtbares Licht (VLT) werden beibehalten.

Source:
1 See ASX announcement dated 4th September 2023
SHGC is the fraction of solar radiation admitted through a window. The lower the SHGC, the less solar heat it transmits.



Netto-Null-Energie-Gebäude sind in greifbare Nähe gerückt

CLEARVUEPV LIEFERT EINE GEBÄUDEHÜLLE ZUR STROMERZEUGUNG.

Die Integration von ClearVuePV-Visionsgläsern mit Solarbrücken- und Verkleidungslösungen stellt einen ganzheitlichen Ansatz dar, um die Netto-Null-Gebäudeziele zu erfüllen.

Vorteile der Gebäudehüllenlösung:

- Deutliche Steigerung der Energieausbeute – bis zu 189 Wp/m^{2*}
- Beschleunigt die finanzielle und CO₂-Amortisation.
- Schlüsselfertige Lösung für Entwickler.
- Erweitert den adressierbaren Markt.
- Cross-Selling- und Upselling-Möglichkeiten.
- Erweiterung des ClearVue-IP-Stacks.

*Verwendung des Gebäudemodells von Archetyp II mit vollständiger Gebäudehülle einschließlich Solarverkleidung, Sichtglas, Dachfläche und Solarzwickel zur Stromerzeugung.

www.clearvuepv.com

Solar-Verkleidung

Die Integration von Solarzellen in die Verkleidung verbessert die Energieausbeute und die thermische Leistung, ohne das Erscheinungsbild zu beeinträchtigen.

+

Sichtglas

ClearVues geistiges Eigentum ist der Katalysator für den Aufbau von Veränderungen. Erzeugen Sie Strom unter Beibehaltung der SHGC-Transparenz des Fensters.

+

Solar-Spandrel

Die Integration von Solarzellen in das Spandrel (vertikale Abschnitt zwischen den Fenstern) verbessert die Energieausbeute und die thermische Leistung, ohne das Erscheinungsbild zu beeinträchtigen.

=

Gebäudehülle



ClearVuePV Gebäudehülle: Alles vereint



GEBÄUDEHÜLLE – ARCHETYP-MODELL II

ClearVue hat Footprint engagiert, einen unabhängigen, branchenweit anerkannten Nachhaltigkeitsberater in Kanada. Footprint analysierte den Gebäude-Archetyp der ClearVuePV Generation I. Siehe [ASX Announcement of 12 January 2022](#).

ARCHETYP-MODELL – ANNAHMEN

- 15 Städte, darunter alle australischen Hauptstädte.
- Das Gebäude war sechs Stockwerke hoch und verfügte über eine komplette Gebäudehülle, einschließlich Solaranlagen auf dem Dach.
- Bei der Berechnung des Energieverbrauchs wurde der typische Energieverbrauch für das Heizen und Kühlen eines sechsstöckigen Gebäudes berücksichtigt.
- Dabei wurden unterschiedliche klimatische Bedingungen der einzelnen Standorte berücksichtigt.

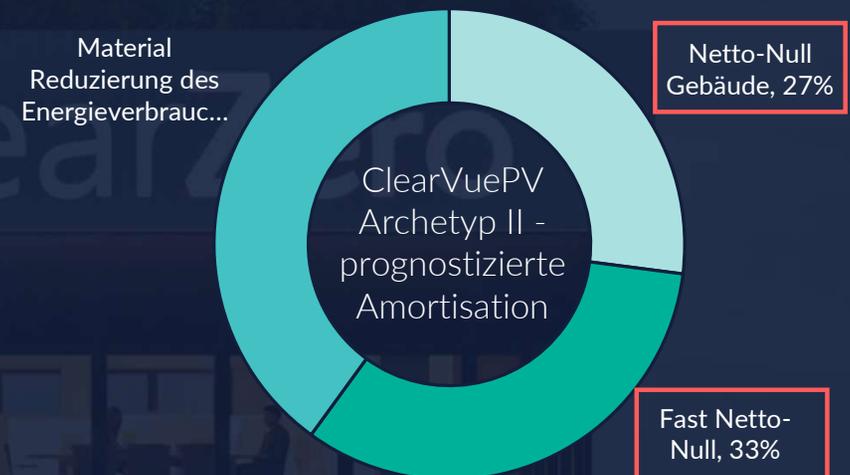
Netto-Null-Gebäude: Die Gebäudehülle von ClearVue erfüllt 100 % oder mehr des Energiebedarfs des Gebäudes

Fast Netto-Null Gebäude: ClearVue-Gebäudehülle deckt über 90 % des Energiebedarfs des Gebäudes

Materialreduzierung des Energieverbrauchs: ClearVue Gebäudehülle deckt über 70 % des Energiebedarfs des Gebäudes

www.clearvuepv.com

ARCHETYP-II-MODELL – PROGNOTIZIERTES ERGEBNIS



60% der Städte sollen voraussichtlich durch die Verwendung der ClearVue-Gebäudehülle Netto-Null-Ergebnisse erzielen

GEBÄUDEHÜLLE – ARCHETYP-MODELL II

Archetyp II ermöglicht es ClearVue, die gesamte Energieerzeugung von Gebäuden zu erfassen. Diese Erfassung kann verwendet werden, um:

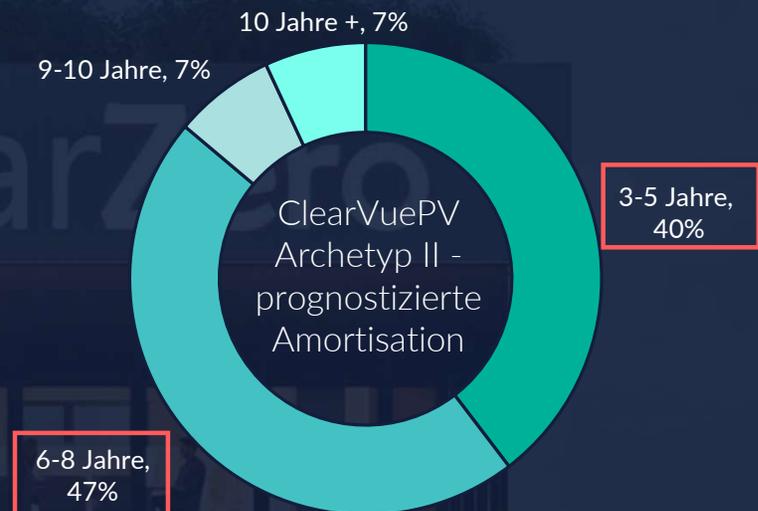
1. die finanziellen Einsparungen des Gebäudes zu berechnen, indem man sich auf die lokalen Stromkosten bezieht, und
2. die Kohlenstoffeinsparungen des Gebäudes berechnen, indem man sich auf die lokale Kohlenstoffemissionsintensität pro kWh bezieht.
3. Die finanzielle Amortisation ist das Delta zwischen einer Standard-Isolierglaslösung und den Kosten für den Einsatz einer ClearVuePV-Lösung.

Der betrachtete Archetyp:

- Durchschnittlicher Energiepreis der Stadt.
- Wetter (Sonneneinstrahlung) spezifisch für den geografischen Standort.
- Die Berechnungen erfolgen in einem 90-Grad-Winkel, d. h. an der vertikalen Fassade.
- Staatliche Anreize werden nicht berücksichtigt.

www.clearvuepv.com

ARCHETYP-II-MODELL – FINANZIELLES PROGNOSTIZIERTES ERGEBNIS

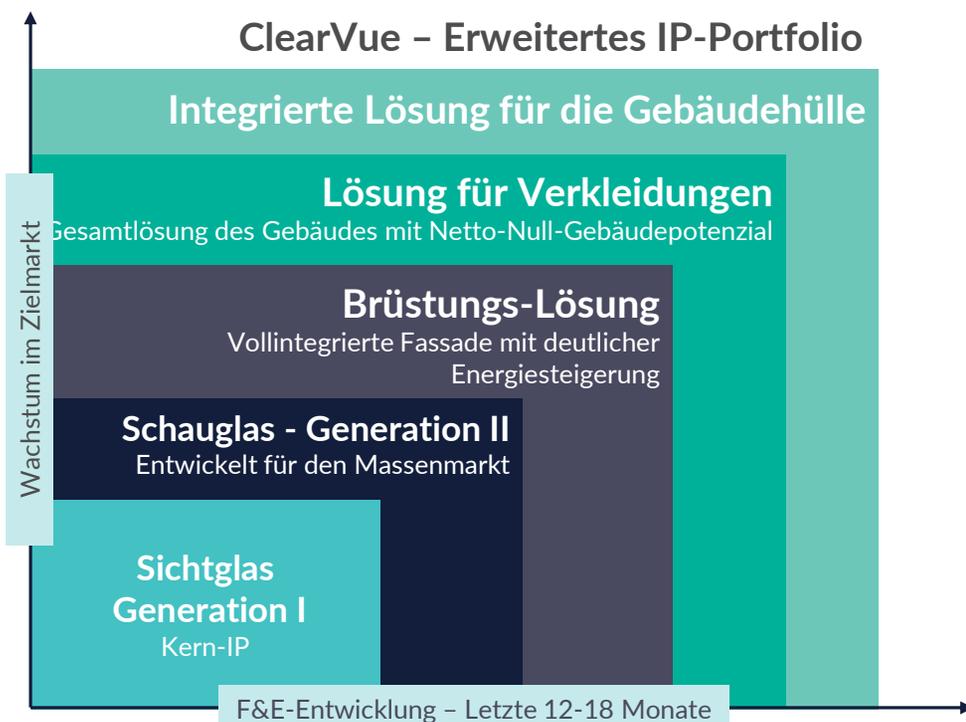


*87 % der Städte erwarteten eine Amortisation innerhalb von 3 bis 8 Jahren.
+ CO₂-Amortisation kann quantifiziert werden*

Kontinuierliche Forschung und Entwicklung: Erweiterung unseres Portfolios an BIPV-Lösungen



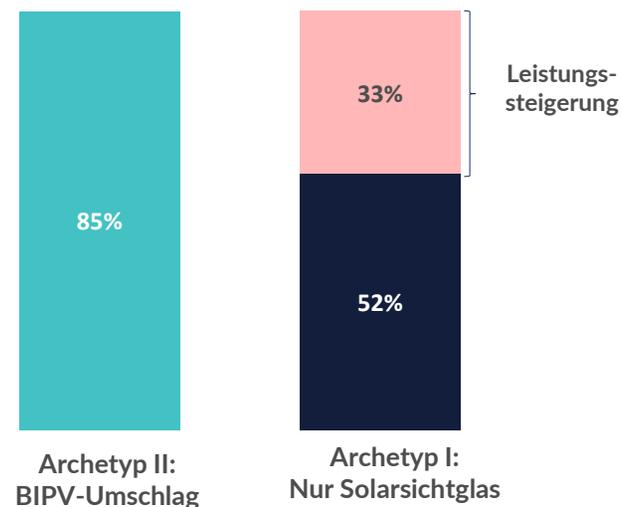
ClearVue hat sein Patent-Portfolio mit erheblichen Investitionen in eine ganze Reihe von Gebäudehüllenlösungen erweitert.



www.clearvuepv.com

Die Investitionen in Forschung und Entwicklung spiegeln sich in der Leistungssteigerung von Archetype II wider: Eine integrierte Lösung liefert eine Leistungssteigerung von bis zu 33 % und erweitert den Zielmarkt von ClearVue.

Durchschnittlicher Anteil am Energieverbrauch von Gebäuden, der durch ClearVuePV-Produkte abgedeckt wird



Die gleichen Bauspezifikationen wurden für die Archetypen I und II verwendet, um einen Vergleich zu ermöglichen.

ClearVue Technologies Ltd | Investoren & Technologie Briefing

Die Grundlagen für die Kommerzialisierung schaffen



UM WELTWEIT VERKAUFEN ZU KÖNNEN, MUSS CLEARVUEPV DIE WELTWEITEN ANFORDERUNGEN ERFÜLLEN

MASSEN- PRODUKTION

Demonstration
der Massenferti-
gungsfähigkeit:
September 2023

ABGESCHLOSSENE BRANDPRÜFUNG



Erreichen der
Einstufung A2-
S1-D0 gemäß der
Norm EN 13501-
1:2018: Februar
2024

[See: Press Release](#)

PRODUKT- ZERTIFIZIERUNG

Fortführung des
Zertifizierungs-
prozesses für
Bauprodukte
eine
Voraussetzung,
um den Verkauf
zu erleichtern

IP-SCHUTZ ERWEITERT

Kontinuierlicher
IP-Schutz
ClearVuePV
Generation II und
Spandrellösung

GESETZ ZUR INFLATIONS- BEKÄMPFUNG (IRA)

Unabhängige
Validierung, dass
die ClearVuePV-
Lösung für IRA-
Anreize in den
USA qualifiziert
ist

BRANDING

Die Investition in
die Marke
ClearVue hat zu
einem höheren
Maß an
Engagement und
Anerkennung in
der Branche
geführt

Steigende Zahl der Lizenzanfragen



Lizenzen in Verhandlung / in Diskussion
Gesamtzahl der ausgeführten/aktiven Lizenzen = 12

Gründung von Tochtergesellschaften

- Europa – Niederlande
- Vereinigte Staaten – Delaware
- Asien – Singapur

Laufende Probeläufe

- Singapur
- Hongkong
- New York
- Florida
- Österreich
- Perth

Markt im Nahen Osten
In Verhandlung / In Diskussion = 4
Ausgeführte Lizenzen = 1*

Afrikanischer Markt
In Verhandlung / in Diskussion = 2
Ausgeführte Lizenzen = 1

South American Market
In Verhandlung / In Diskussion = 2
Ausgeführte Lizenzen = 1*

Alle Lizenzen sind abhängig von der Einhaltung vereinbarter KPIs. Die Lizenztypen unterscheiden sich von Lizenzen für die Herstellung, den Vertrieb, die Herstellung und den Vertrieb oder die Herstellung und Lieferung als OEM direkt an ClearVue für den Verkauf von Produkten. Alle Lizenzverhandlungen und -gespräche befinden sich in unterschiedlichen Stadien und ClearVue übernimmt keine Gewähr dafür, dass Lizenzverhandlungen letztendlich mit der Unterzeichnung einer Lizenz abgeschlossen werden. Lizenznehmer können wegen Nichterfüllung gekündigt werden(*).

www.clearvuepv.com

Markt im Vereinigten Königreich
In Verhandlung / in Diskussion = 1
Ausgeführte Lizenzen = 0

Europäischer Markt
In Verhandlung / in Diskussion = 2
Ausgeführte Lizenzen = 0

Chinesischer Markt
In Verhandlung / in Diskussion = 1
Ausgeführte Lizenzen = 4

Japanischer Markt
In Verhandlung / in der Diskussion = 0
Ausgeführte Lizenzen = 1

Koreanischer Markt
In Verhandlung / in Diskussion = 1
Ausgeführte Lizenzen = 0

Markt in Hongkong
In Verhandlung / in der Diskussion = 0
Ausgeführte Lizenzen = 1

Nordamerikanischer Markt
In Verhandlung / in Diskussion = 3
Ausgeführte Lizenzen = 3

Indischer Markt
In Verhandlung / in Diskussion = 2
Ausgeführte Lizenzen = 0

Anderer südostasiatischer Markt
In Verhandlung / in Diskussion = 2
Ausgeführte Lizenzen = 0

Singapur
In Verhandlung / in Diskussion = 2
Ausgeführte Lizenzen = 1

Australischer /NZ Markt
In Verhandlung / in Diskussion = 0
Ausgeführte Lizenzen = 1

ClearVuePV-Gewächshaus: Lieferung für den Agrarsektor

Die Gewächshaus-Testanlage von ClearVue an der Murdoch University in Perth, Westaustralien, hat Ergebnisse geliefert, die die Erwartungen übertroffen haben. Zu den veröffentlichten Ergebnissen gehören::

- Erhebliche Energieerzeugung
- Erhebliche Wassereinsparung und
- Höhere Ernteerträge = Potenziell höhere Kapitalrendite

Die Zwischenschicht von ClearVuePV beeinflusst die Ertragsleistung bestimmter Nutzpflanzen, was darauf hindeutet, dass ein Gewächshaus von ClearVuePV mehr ist als nur Energieerzeugung. ¹

ClearVue^{PV} Treibhaus-Return-on-Investment-Gleichung:

- Energieausbeute
- Energieeinsparungen
- Wassereinsparung
- CO₂-Einsparungen
- HÖHERE ERNTEERTRÄGE

Anmerkung:

1) Höhere Erträge wurden nicht bei allen Lebensmittelproben beobachtet. Ertragssteigerungen bei Zuckerschoten, Paprika und Roma-Tomaten, keine Ertragseinbußen bei Pak Choi und Spinat, Ertragseinbußen bei Basilikum und Salat.

www.clearvuepv.com

Bilder aus der Studie der Murdoch University über die Leistung des ClearVuePV-Gewächshauses

TOMATE ROMA

Ertragssteigerung von + 170%



ZUCKERSCHOTEN

Ertragssteigerung von + 110%



CAPSICUM

Ertragssteigerung von + 52%



ClearVue-Geschäftsmodell



Ein Schlüssel zur Kommerzialisierungsstrategie ist die Geschwindigkeit und Hebelwirkung auf den globalen Markt, ohne dass erhebliche Kapitalinvestitionen erforderlich sind.



Der ClearVue-Value-Stack entspricht den Marktanforderungen



Branchen, auf die wir uns konzentrieren



ClearVue ist in wachstumsstarken Zielmärkten tätig

<p>Oberlicht-Markt 5,5 Milliarden US-Dollar bis 2030 CAGR 15,3 % Märkte von Interesse: USA, Großbritannien und Europa</p>	<p>Kommerzielles BIPV 88,4 Milliarden US-Dollar bis 2030 CAGR 20,5 % Märkte von Interesse: Global</p>	<p>Gewächshaus 50,6 Milliarden US-Dollar bis 2025 CAGR 11.3% Märkte von Interesse: Global</p>
<p>Gemeinschaftliche Infrastruktur 81,7 Milliarden US-Dollar bis 2030 CAGR 2.46% Märkte von Interesse: Global</p>	<p>US-Fertighäuser in Höhe von 10,8 Milliarden US-Dollar 2030 CAGR 2.6% Märkte von Interesse: USA & Europa</p>	<p>Heimwerken 514,9 Milliarden US-Dollar bis 2028 CAGR 6,4 % Märkte von Interesse: Global</p>

CROSS-SELLING / UP-SELLING
↔

Neu: Gebäudehülle erweitert
Zielmarkt

<p>Markt für Verkleidungssysteme 347,7 Milliarden US-Dollar bis 2028 CAGR 5,2 % Märkte von Interesse: Global</p>
<p>Brüstungsglas für Gebäude 3,04 Milliarden US-Dollar bis 2029 CAGR 4,0 % Märkte von Interesse: Global</p>

Sources:

Skylight Market: <https://www.alliedmarketresearch.com/building-integrated-photovoltaic-skylights-market>

Commercial BIPV: <https://www.grandviewresearch.com/industry-analysis/building-integrated-photovoltaics-bipv-market>

Greenhouse: <https://www.marketsandmarkets.com/Market-Reports/commercial-greenhouse-market-221045451.html#:~:text=%5B213%20Pages%20Report%5D%20According%20to,11.3%25%20in%20terms%20of%20value>

Community Infrastructure: <https://www.businesswire.com/news/home/20210219005182/en/Global-Community-Housing-Services-Market-Outlook-2020-30-COVID-19-Growth-and-Change---ResearchAndMarkets.com>

Prefabricated Home: <https://www.freedoniagroup.com/Prefabricated-Housing-Market-In-The-US.html>

Home Improvement: <https://www.globenewswire.com/en/news-release/2022/05/02/2433733/0/en/Home-Improvement-Market-to-be-Worth-over-USD-500-Billion-by-2028-with-a-CAGR-of-6-40-BlueWeaver-Consulting.html>

Cladding Systems: [Cladding Systems Market Global Forecast to 2026 | MarketsandMarkets](https://www.marketsandmarkets.com/Market-Reports/cladding-systems-market-221045451.html)

Spandrel Glass: [Cladding Systems Market Global Forecast to 2026 | MarketsandMarkets](https://www.marketsandmarkets.com/Market-Reports/cladding-systems-market-221045451.html)

ClearVue Technologies Ltd | Investoren & Technologie Briefing

Der Wettbewerbsvorteil und der Wettbewerbsvorteil von ClearVue



WETTBEWERB

ClearVue räumt ein, dass es gut finanzierte Konkurrenzunternehmen auf der ganzen Welt gibt. Die Konkurrenz befindet sich in unterschiedlichen Phasen der Kommerzialisierung, wobei in vielen Fällen öffentlich zugängliche Informationen schwer zu erhalten sind. Die Konkurrenz im Bereich der integrierten Photovoltaiklösungen für Fenster umfasst:



Die oben gezeigten Logos sind Marken der jeweiligen Unternehmen oder deren Lizenzgeber.

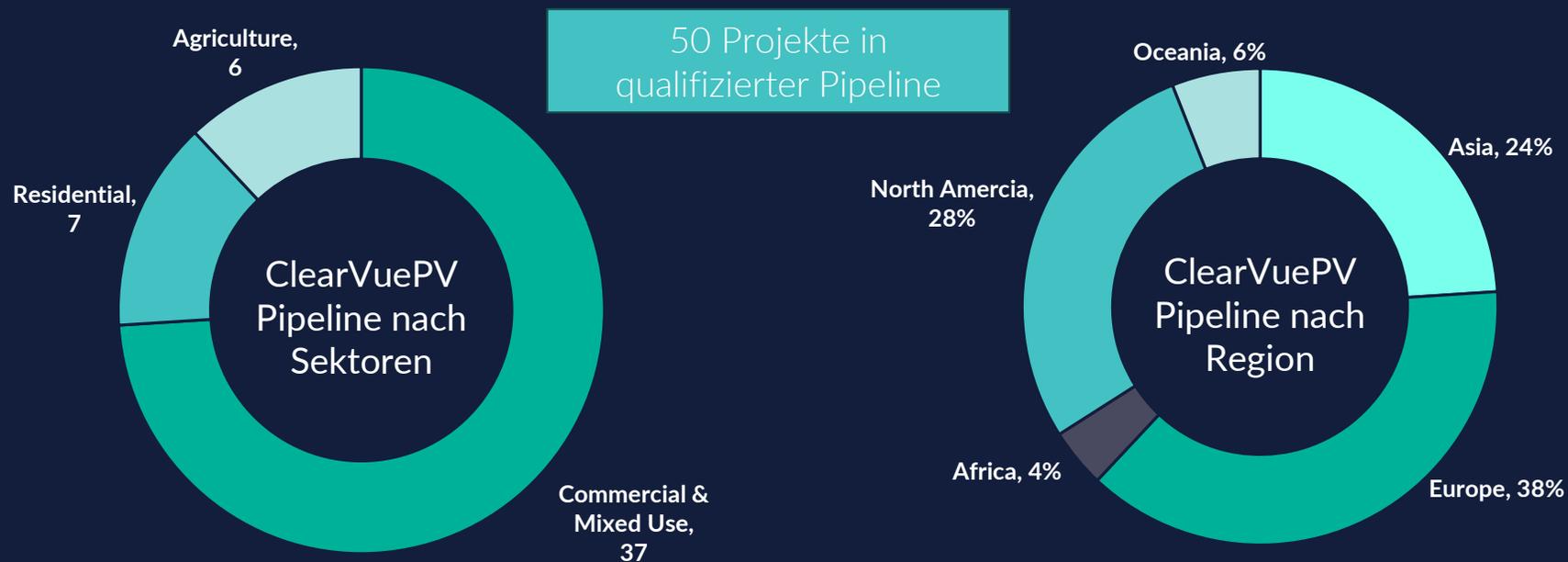
ZUSAMMENFASSUNG DES WETTBEWERBSVORTEILS VON CLEARVUEPV

- 1 ClearVue hat die Technologie auf kommerzielle Größe skaliert
- 2 ClearVue kann in Massenproduktion hergestellt werden, ohne eine bestehende Fertigungslinie zu beeinträchtigen
- 3 Hohe Energieproduktion pro Quadratmeter
- 4 CO₂-Amortisation
- 5 Hoher SHGC bei gleichbleibender Durchlässigkeit des sichtbaren Lichts
- 6 Zertifizierung und Brandschutzklasse
- 7 Umfang des Patentschutzes
- 8 Skalierbares Geschäfts- und Ertragsmodell, das nicht kapitalintensiv ist

Neue Geschäftspipeline von ClearVue



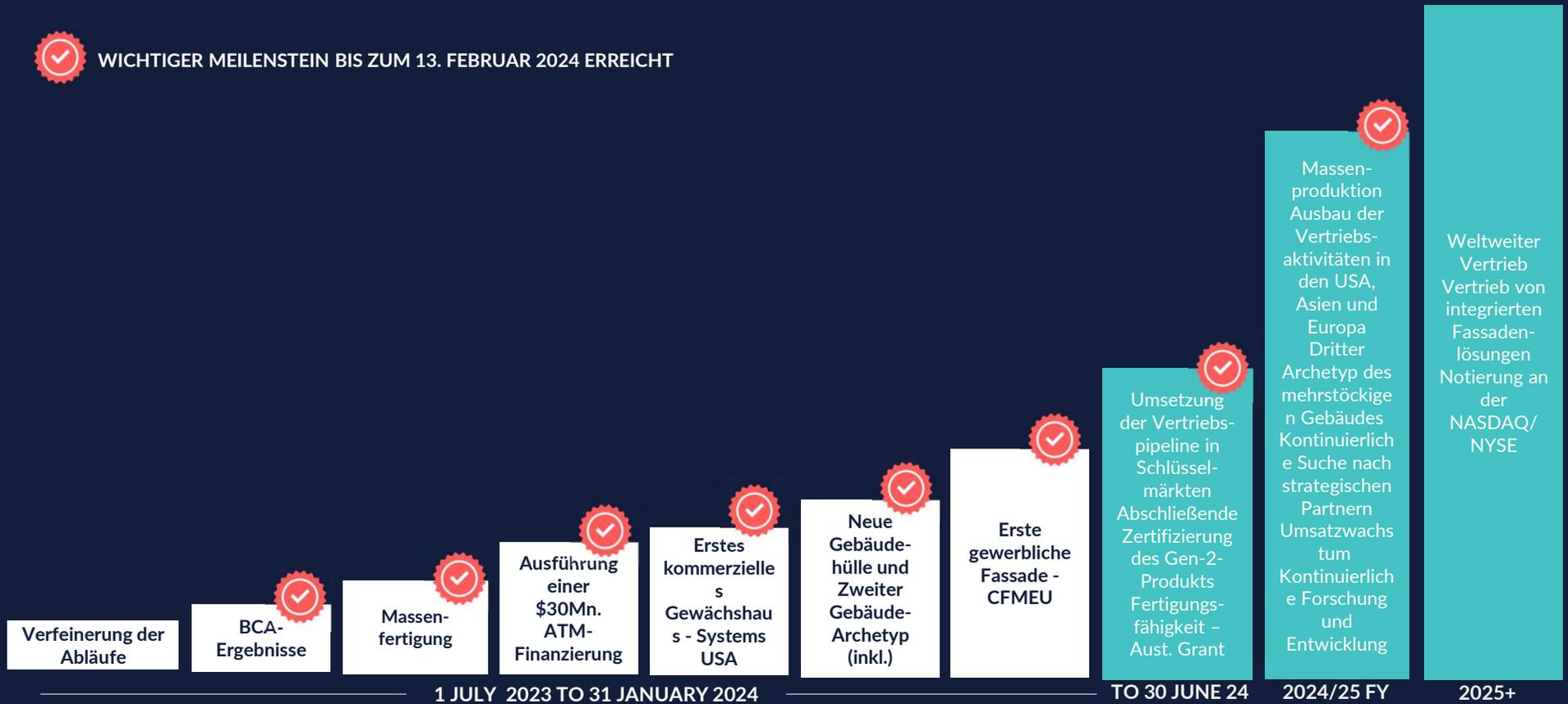
ClearVue arbeitet an einer Reihe von Projekten auf verschiedenen Ebenen des Engagements und setzt dabei ein oder mehrere ClearVue-Produkte ein. Sie sind geografisch über unsere wichtigsten Märkte verteilt und die meisten davon sind gewerbliche Bauprojekte.



Erreichte Meilensteine und Zukunft



 WICHTIGER MEILENSTEIN BIS ZUM 13. FEBRUAR 2024 ERREICHT



Ausblick auf die nächsten 12 Monate



Schaffung einer soliden Grundlage in Schlüsselmärkten mit vollständig zertifizierten Produkten

Steuerung des Umsatzwachstums, damit die Vertriebs- & Logistikkapazitäten ausgereift sind

Der Prozess ist "alles", um Kunden- und Shareholder Value zu schaffen

Fokus weiterhin auf Forschung und Entwicklung

PRODUKT ZERTIFIZIERUNGEN

- A2 s1/d0 (Norm EN 13501-1:2018) für CPV Gen-2;
- Eine Reihe weiterer Zertifizierungen wird derzeit abgeschlossen, um den Produktverkauf in wichtigen Gerichtsbarkeiten zu erleichtern.

AKTIVES MARKETING

- Die AIA 2024 in Philadelphia: 15.000 Fachleute aus der Architekturbranche
- Greenbuild 2024 in Washington DC: 20.000 erwartete Teilnehmer
- + Schulungs-Webinare für Architekten und Produkteinführungsveranstaltungen.

SYSTEME UND PROZESSE

- Evaluierungsprozess von ERP-Systemen
- Lizenzierte Partner setzen ihre internen Tests fort.
- Produktgarantien werden formalisiert.

NEUE PRODUKTE

- Eine Reihe neuer Produkte wurde hinzugefügt, darunter eine solare Brüstungslösung mit verbesserter Leistung und Solarverkleidungen
- "Zero Window" und neue Greenhouse-Produkte befinden sich in der F&E-Pipeline;
- Entwicklung von Lösungen zur Bewältigung der Herausforderungen der BIPV-Integration.

Die Kapitalinvestitionen unterstützen die oben aufgeführten Schlüsselaktivitäten: Forschung und Entwicklung, Zertifizierungsprozess, Marketing- und Vertriebspipeline, Entwicklung von Systemen und Prozessen.

ClearVue board & CEO



Victor Rosenberg
Dip Pharm, MPS (SA)

Non-Executive Chairman
und Gründer

25 Jahre Glasindustrie

Herr Rosenberg ist ein Serienunternehmer, der weltweit für seine Beiträge zur Glasindustrie anerkannt ist. Umfangreiche Geschäftserfahrung in der Geschäftsleitung und im Vertrieb über ~50 Jahre.

www.clearvuepv.com



Martin Deil
BSc (Honours), BMgt

Vorsitzender der
Geschäftsführung

30 Jahre Erfahrung in der globalen Fassadenindustrie

Herr Deil bringt ein fundiertes Wissen über das internationale Geschäft mit Fassaden und architektonischen Hüllen zu ClearVue, da er in den letzten 30 Jahren in verschiedenen leitenden Managementpositionen mit zunehmender Verantwortung tätig war, darunter als CEO, stellvertretender CEO und COO innerhalb der Permasteelisa-Gruppe an verschiedenen Standorten weltweit.

Herr Deil hat einen Bachelor of Science (Honours) in Management und Systemen von der City University London.



Jamie Lyford
BCom, LLB, LLM(IP), PGradDip IT

Exekutivdirektor

28 Jahre Handels- und IP- Recht, Kommerzialisierung

Herr Lyford ist ein Anwalt für geistiges Eigentum, Technologie, Handels- und Lizenzrecht mit 28 Jahren Erfahrung in lokalen, nationalen und internationalen Anwaltskanzleien, BHP und dem globalen IT-Unternehmen ATOS.

Kommerzialisierungsspezialist und Betreiber des Innovationszentrums der westaustralischen Regierung.



Gerd Hoenicke
BEng Fac

Nicht-geschäftsführendes
Mitglied des Verwaltungsrats

35+ Jahre in der globalen Fassadenindustrie

Herr Hoenicke war als Geschäftsführer, technischer Leiter und Berater für verschiedene international anerkannte Fassadenunternehmen (u.a. Schneider, Seele und Schuco) tätig und verfügt über ein umfangreiches Portfolio an anerkannten Fassadenprojekten. Derzeit betreibt er sein eigenes Beratungsunternehmen und arbeitet mit Architekten und Ingenieuren an großen Projekten in den USA und Europa.



Chuck Mowrey
BSc Bus, MBA

Nicht-geschäftsführendes
Mitglied des Verwaltungsrats

40+ Jahre gewerbliches Glas und Verglasung

Herr Mowrey ist CEO von 8G Solutions, einem führenden US-amerikanischen Objektglaser. Er verfügt über mehr als 40 Jahre Erfahrung in der gewerblichen Glas- und Verglasungsindustrie, die er in 5 Jahrzehnten gesammelt hat. Herr Mowrey hat mehrere Unternehmen zu erheblichem Wachstum und auf einen Innovationspfad geführt, darunter Harmon Inc., Guardian Glass und andere.



Harry Miller
BCom, MPA

Gesellschaftssekretär

8+ Jahre Erfahrung in den Bereichen Corporate, Compliance und Buchhaltung.

Company Secretary einer Reihe von an der ASX notierten und privaten Organisationen. Beteiligt an verschiedenen Unternehmenstransaktionen. Zuvor arbeitete er bei einer führenden globalen Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mit Sitz in Westaustralien.

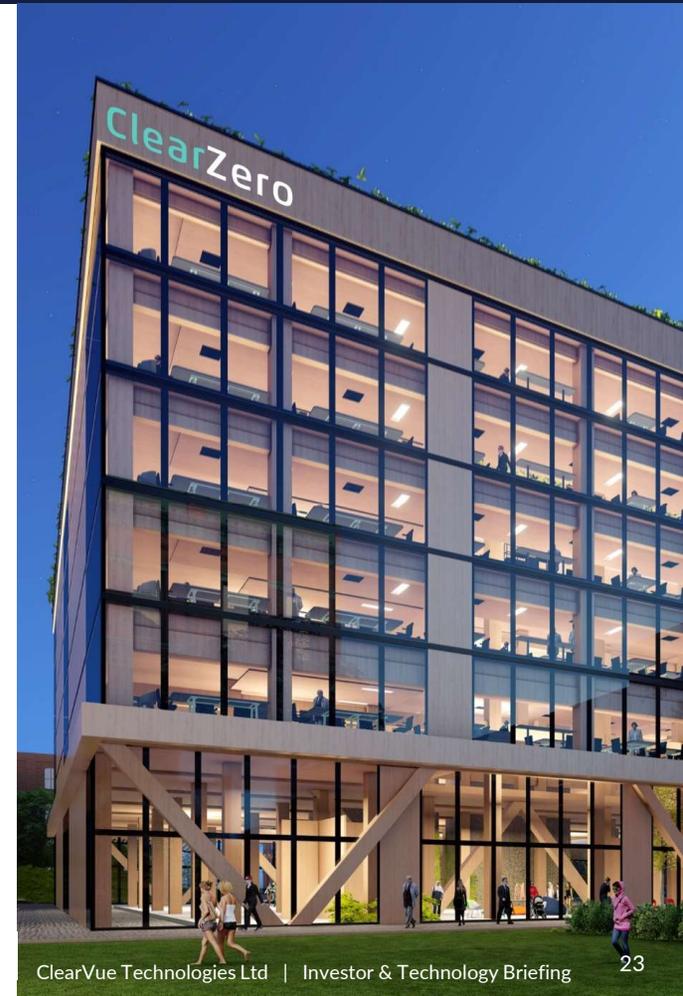
Investment Case – Highlights



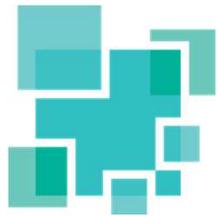
- ✓ Weltweit führende Technologie und Wettbewerbsvorteil mit der Fähigkeit, die höchste Energieausbeute auf Klarglas zu skalieren und zu erzeugen
- ✓ Erhebliche ungedeckte Nachfrage aufgrund von Regulierung und veränderter Verbraucherstimmung und Käuferverhalten
- ✓ Validierung der Technologie durch Dritte, Akkreditierung des Brandschutzes und der Massenproduktionsfähigkeit
- ✓ Margenstarkes Geschäftsmodell mit erheblicher operativer Hebelwirkung
- ✓ Erste Umsätze mit starker Pipeline erzielt, die durch globale strategische Produktions- und Vertriebspartnerschaften gestärkt wird
- ✓ Das neue Managementteam und der neue Vorstand konzentrierten sich auf die Umsetzung der Strategie und die Erzielung von Renditen.

www.clearvuepv.com

Cl



ClearVue Technologies Ltd | Investor & Technology Briefing



ClearVue^{PV}

CLEARVUE TECHNOLOGIES LTD

Anna Abrossimova
Head of Marketing
anna@clearvuepv.com
+61 (0) 401 398 088

INVESTORS

Adrian Mulcahy
adrian.mulcahy@automicgroup.com.au
+61 (0) 438 630 422

MEDIA

Tristan Everett
tristan.everett@automicgroup.com.au
+61 (0) 403 789 09

📍 Suite 9 / 567 Newcastle St,
West Perth,
Western Australia 6005

☎ +61 8 9220 9020

✉ hello@clearvuepv.com

🌐 www.clearvuepv.com

